

「営業力UPのために・・・」

「売れない」苦悩から「売れる」喜びに！

女性の方も
必見

聞き上手・質問上手になって、

お客様の課題解決を実現！



<起業・経営支援セミナー>

営業力に自信をつけたい方、起業して間がなく、思うように売上が上がらず営業力の不足を感じている方、販路を拡大したいがノウハウや知識不足を感じている方、社員の育成まで手が回らない経営者や起業家の方、ぜひこの機会にご聴講いただき事業にお役立てください。

■セミナー内容■

- ・ビジネスに必要な3つの力
- ・お客様の課題解決を実現する。
- ・仕事力のある人は質問が上手
- ・営業としてやるべき事、やってはいけない事
- ・営業はまず行動？ 読書で知識不足を補う。

日 時 6月28日（木）13:30～15:30

会 場 徳島健康科学総合センター（駐車場無料）

定 員 30名程度（先着順）

※申込締切 6月18日（月）まで
なお、定員になり次第締切となります。

受講料 無 料

講 師 竹内 慎也 氏 ウイル・スキル・アソシエイト株式会社 代表取締役



●お申込みについて

e-mail soho-soudan2@able.ocn.ne.jp

お名前、ご住所、お電話番号を入力頂き、送信ください。

TEL **088-665-2850**

FAX **088-665-7877**

裏面の参加申込書をお送りください。

「SOHO」相談室をご利用下さい。

もっと良い方法がないか？とお考えの方

「具体的な方法」を一緒に考えます。

相談室では、小規模事業・自宅で事業を行っている方、または、お考えの方に専門スタッフが無料で相談を行っています。（SOHOとは、スモールオフィスホームオフィスの略）

講師プロフィール

竹内慎也氏

2002年 関西学院大学商学部卒業
2003年 某住宅リフォーム会社入社
2004年 退職
2005年 (株)インテリジェンス入社
2008年 トップセールス獲得、チーム賞他獲得
2010年 退職
2011年 ウィル・スキル・アソシエイト(株)設立
代表取締役 就任

法人営業、コンサルティング営業、BtoB ビジネスの集客などを専門分野として、関西電力、ソニー生命保険(株)、大阪商工会議所、他多数の企業で講演を行う。またビジネス雑誌などへの執筆に活躍中。6月に処女作「非エリート思考法 2流が1流を喰う仕事術」を出版予定。

会場案内



6月28日(木) セミナー 参加申込書

徳島健康科学総合センター SOHO 相談室 行

平成 年 月 日

①	お名前	
②	お名前	
貴事業所名		
ご連絡先	ご住所	
	TEL	

<お願い> ご連絡先も必ず記入下さい。

希望者が多い場合は、①に記入された方だけとさせていただきます。

お申込みの方には6月22日までに最終確認のご連絡をさせていただきます。

お申し込みは **F A X : 088-665-7877**